



Säkerhet och trygghet

den nya välfärdsfaktorn



■ **SÄKRA PENGAR.** Bankerna och säkerhetsbolagen som sköter värdehanteringen måste förändra sättet att hantera kontanter. Det var budskapet från Monica Hallin, vd för Bankernas Depåbank AB, vid Stöldskyddsforeningens Framtidsdag.



■ **VÄRLDSBÄST.** Peter Andreasson och Rickard Farby står bakom det lilla Göteborgsföretaget som är ensamt i världen om sin affärsidé för säkerhetsbranschen.

Skydd & Säkerhet

REDAKTION

Chefredaktör & Ansvarig utgivare

Georg Hahne
08-670 41 43
georg.h@mentoronline.se

Grafisk formgivning

Brun Mediaproduktion AB
042-400 83 00, info@brunmedia.se
www.brunmedia.se

MARKNADSAVDELNING

Försäljningschef

Håkan Sandström
08-670 41 45, mobil 0707-13 76 42
hakan.s@mentoronline.se

Mediechef

Angela Hampf
08-670 41 75
angela.h@mentoronline.se

Annonsförsäljare

Nils Calamnius
08-670 41 13, mobil 0708-26 18 12
nils.c@mentoronline.se

Stephan Martins

08-670 41 85, mobil 0708-33 54 65
stephan.m@mentoronline.se

Jimmy Karlsson

08-670 41 90, mobil 0709-95 13 41
jimmy.k@mentoronline.se

TEKNISK INFORMATION

Materialspecifikation finns att hämta
PDF-format på www.skyddosakerhet.se

Annonsproduktion och material

Brun Mediaproduktion AB
042-400 83 00, www.brunmedia.se
annons.skyddosakerhet@mentoronline.se

PRENUMERATIONER

Prenumeration papperstidning 1 år inom Sverige 410:-

Prenumeration e-tidning 1 år hela världen 308:-

GULD prenumeration pappers- + e-tidning 1 år
inom Sverige 513:-

Alla priser är exkl. moms.

Med betalt prenumerationer 50 % rabatt. För priser utanför Sverige samt student-, och lärarabatter kontakta kundtjänst, skyddosakerhet@pressdata.se, tel +46 (0)8 799 62 18, fax +46 (0)8 98 45 72, postadress Skydd & Säkerhet, Box 610, 832 23 Frösön. Prenumerationsärenden Medlemmar i Svenska Stöldskyddsföreningen, marischmidt@stoldskyddsforeningen.se, tel +46 (0)8 783 75 39, fax +46 (0)8 663 96 52, postadress Svenska Stöldskyddsföreningen, 116 87 Stockholm.

UTGIVARE

Mentor Communications AB
Box 72001, 181 72 Lidingö



OMSLAGSBILD

Shutterstock

TRYCK

Åtta 45 Tryckeri AB

© Copyright Mentor Communications AB

Återgivning av text och bild endast efter skriftlig
överenskommelse med förlaget.

För insänt ej beställt material ansvaras ej.
ISSN 1400-1225

Redaktionellt samarbete bedrivs med Svenska
Stöldskyddsföreningen, SäkForum.

www.skyddosakerhet.se

Säkerhet som välfärdsfaktor

"DET ÄR TYST och stilla, sa nattvakten, satt på trappan och somnade".

Det har runnit mycket vatten under broarna sedan någon hittade på detta målände småländska ordstäv, men numera är det inte särskilt lugnt och stillsamt inom bevakningsbranschen. Till exempel har det lilla Göteborgsföretaget Blue Mobile Systems hunnit med att bli bäst i världen på IT-baserat verksamhetsstöd åt branschen. Det har många säkert inte en aning om. Läs mer i det här numret av Skydd & Säkerhet.

Bäst och störst i världen. Vi har också lite svårt att sätta oss in i att det en gång i tiden pyttelilla bolaget Helsingborgs Nattvakt nu tävlar med bland andra G4S om positionen största bevakningsföretaget i världen. Securitas, med sina rötter i just Helsingborgs Nattvakt, har idag hundratusentals medarbetare världen över och har nått sin ställning genom att köpa upp konkurrenterna.

Väktarna hör till de yrkesgrupper som gör en stor samhällsnytta. I början av december ska den "nordiska modellen" för säkerhet och bevakning presenteras för övriga Europa vid ett toppmöte i Stockholm under det svenska EU-ordförandeskapet. Man ska försöka besvara frågan; hur ska offentlig och privat säkerhet samsas för att medborgarna i slutänden ska kunna känna sig trygga? Bevakningsbranschen har i varje fall inte legat på latsidan, utan står i startgroparna för att redan efter årsskiftet ta över en del uppgifter från polisen. Mer om detta och om framtiden för säkerhetsmarknaden i det nummer av Skydd & Säkerhet som du just bläddrar i.

Det känns som om framtiden hela tiden ligger ett litet steg bakom oss. Utvecklingen går nämligen rasande fort, inte minst när det gäller säkerhetsteknik. Seriefiguren Mafalda var 1980 en säker iakttagare under rubriken "Om kriget kommer": Sverige har redan atomskyddsrum för halva sin befolkning. Dessutom många fabriker under jord. Svårt med dom där svenskarna. Ska man förbluffas över deras teknik eller pessimism?"

Fokus hamnar i varje fall mer och mer på säkerheten och tryggheten i samhället. Trygghet har blivit en välfärds- och konkurrensfaktor när människor ska välja boendeort eller när familjen ska välja skola för barnen.

Välfärd åt alla är ett slitet men ständigt aktuellt jämlikhetskrav. Säkerhet åt alla är idag utan tvekan ett lika nödvändigt krav i välfärdsstaten Sverige.

GEORG HAHNE
Chefredaktör



Världsbäst på Internettjänst för bevakningsbranschen

Det lilla Göteborgsföretaget Blue Mobile Systems är ensam i världen om att kunna erbjuda ett IT-baserat verksamhetsstöd helt anpassat för bevakningsbranschen.

-JA, VAD VI känner till så finns inte vår produkt vare sig i Sverige eller utomlands säger vd Rickard Farby.

Blue Mobile Systems kan fira femårsjubileum i år, men egentligen kom verksamheten igång på riktigt för tre år sedan. Det började som ett forskningsprojekt 2001 vid Viktoriainstitutet kring mobilt IT-stöd för polis, räddningstjänst och väktare. Securitas och dåvarande Falck, numera G4S, var inblandade. Forskningen finansierades av Göteborgs stad försäkringsbolag Göta Lejon.

– När vi började fanns det inget IT-baserat verksamhetsstöd och bevakningsbolagens kunder var inte nöjda med de tjänster för uppföljning och rapportering som levererades, berättar Rickard Farby.

– Forskningen kring väktare utfördes till största del av Peter Andreasson, min kollega och medgrundare till företaget. 2004 knoppade vi av och bildade det egna bolaget. Jag har bakgrund inom IT och Peter har väktarbakgrund, vilket är en perfekt mix för den här sortens verksamhet.

FÖRSTA PRODUKTEN

– Ganska snart fick vi ett utvecklingsprojekt med Svensk BevakningsTjänst i Göteborg, men det var först 2006 som vi hade en riktig produkt framme som vi kunde ta betalt för.

Just nu pågår ett projekt med Svensk BevakningsTjänst som siktar på att införa "GuardToolsTM" på övriga orter i landet.

Verksamheten är nu igång ordentligt och kunderna börjar komma in.

Under våren fick bolaget även ett ut-



-Vi är ensamma om vår produkt, konstaterar Rickard Farby, vd hos Blue Mobile Systems.



vecklingsbidrag på 400 000 kronor från Vinnova. Man är ett tiotal medarbetare på företaget, flest systemutvecklare samt några administratörer och säljare.

VIA WEBBEN

Vad är "GuardToolsTM" och vilka är fördelarna?

Bolaget levererar mjukvara "som en tjänst" som stödjer bevakningsbolagets kärnverksamhet.

Väktaren på fältet har bytt ut instruktionspärmen, anteckningsblocket och rapportblanketter mm mot en handdator. I datorn får han eller hon körlistan med alla ronder som skall utföras. Checklista och instruktioner om vad som skall göras på respektive rond. Väktaren skriver rondrapporter och utryckningsrapporter direkt i handdatorn. Informationen synkroniseras hela tiden mellan handdatorn och en central server. Systemet skickar sedan ut rapporterna automatiskt till kunderna och säkerhetscheferna efter individuella scheman.

Handdatorn har en inbyggd streckodsläsare, GPS och kamera om väktaren skulle behöva ta en bild på ett krossat fönster eller uppbrutna dörrar.

– Fördelarna är uppenbara. Hela produkten är slutkundsdriven och den ökar effektiviteten och kvaliteten –och även konkur-

renskraften hos bevakningsbolaget, svarar Rickard Farby.

– Bevakningsbolagens kunder får nu via webben den uppföljning med statistik och rapporter som de vill ha.

SMÅ SOM STORA

– Det här innebär också att verktyget stöttar såväl stora som små företag. Det handlar om kvalitetssäkring i bevakningstjänsten likväl som att kunna leverera kvalitativt underlag som underlättar ett förebyggande säkerhetsarbete hos slutkunden.

– Det finns många mindre lokala bevakningsbolag ute i landet som nu kan leverera lika fina rapporter och bra statistik som de stora bevakningsbolagen. Det är svårt, tar lång tid och är dyrt, inte minst för ett litet bolag, att utveckla egna system.

– Vi vill att man skall kunna erbjuda mer värden utöver priset.

Framtiden för Blue Mobile Systems?

– Grunden är främst den svenska marknaden, men det finns även stora behov utanför Sverige. Och vi har inte sett att motsvarande tjänster erbjuds utanför Sveriges gränser. Rickard Farby ser optimistiskt på framtiden. ■

TEXT GEORG HAHNE
FOTO BLUE MOBILE SYSTEMS